

2020-ben teljesen új üzleti modellel jelentek meg Magyarországon a toronyvállalatok. Az eltelt három év bebizonyította, hogy a toronyvállalati modell itthon is működőképes és a piac összes szereplőjének előnyére válik. Az előadás a következő kérdésekre kíván válaszolni:

- Miért előnyös a toronyvállalati modell?
- Milyen megosztási konstrukciók léteznek? Mik ezek előnyei, hátrányai?
- Hogy áll a magyar toronypiac?
- Hogyan oldható meg hatékonyan az épületek beltéri lefedettsége?

Előadó: Verebély Tibor, kereskedelmi és üzletfejlesztési vezető - Vantage Towers Zrt.

Több mint 20 év távközlési tapasztalattal rendelkezik. Statikus mérnökként végzett, ebben a minőségében számtalan torony és háztetőre, egyéb építményre telepített bázisállomás tervezője. Tervezőként és projektmenedzserként részt vett többszáz bázisállomás kialakításában, felülvizsgálatában, bővítésében.

Később a Magyar Telekom-nál és a T-Systems Magyarország Zrt-nél több mint 10 éven keresztül foglalkozott üzletfejlesztéssel és stratégiai sales projektek menedzselésével elsősorban a távközlés területén. Ennek keretében vett részt, többek között, a GSM-R projekt minden fázisában, több szerepkörben.

2020. márciusában csatlakozott a Vodafone-hoz az akkor már akucfélben lévő toronycég csapatába. 2020. novemberéről, a cég megalakulásától a Vantage Towers Zrt. kereskedelemért és üzletfejlesztéséért felelős vezetője Magyarországon. Tagja számos szakmai szervezetnek, 2022-ben HTE ezüst jelvénnel tüntette ki.