

3. Üzleti kapcsolatok kiaknázása a szakmai rendezvényeken

Dr. Magyar Sándor Elnök,
HTE Információbiztonsági Szakosztály – EIVOK
www.hte.hu/eivok

Soós István
Tagságfejlesztés

Együttműködő szakosztályi vezetés

- Heti szinten folyamatos egyeztetés az EIVOK vezetői, szervező munkát végző tagjai közt, mert ez csapatmunka.
- A HTE titkársággal napi szintű kapcsolat.
- Levelező lista (saját), amelyen a kérdésekre szakmai választ kapnak.
- Nem „csak” konferenciák, hanem utána kötetlen beszélgetések is.
- Budapest központú konferenciavilág kimozdítása.
- Társszervezetek: ISACA, ENISA, NMHH NKI, NBSZ, SZTFH, BM, NAIH, 7P, WitSec, ITBN, ITB, ICT-Globál, InfoTér, NKE, ÓE, DE, NYE, SZIE, MATE, BME, PTE, MCC, HTE-szakmai műhelyek,

Téma iránti érzékenység

- Szakmai hírek, érdekességek folyamatos követése.
- Megérezni mit szeretne a közösség hallani.
- Felfedni a fel nem tárt területeket.
- Jó ötletek mihamarabbi átbeszélése.
- Más konferenciákon, rendezvényeken stb. nyitott szemmel kell járni.
- A rendezvény szervezési feladatokban kooperáció a témakörökben.
- Az oktatói munka során kapott hallgatói kérdések.
- Az Információbiztoság, a Kiber, az ITsecurity, a Social Engenering, a Kiberbűnözés és háború, ... , **mindenben benne van!** = multidiszciplina

Valami plusz biztosítása

- Levelező lista, amelyen a kérdésekre szakmai választ kapnak.
- ISACA CPE pont.
- Nem csak konferenciák, hanem utána kötetlen beszélgetések is.
- Budapest központú konferenciavilág kimozdítása.
- Előadások online és interaktív módon.
- Tartalmak utólagos elérhetősége a honalapon.
- Szakmai megjelenés biztosítása az előadóknak.
- Sajtó (országos és helyi) megjelenések biztosítása.
- „networking” az eseményeken, nem csak szakosztályi ügyekben.

Fiatalok bevonása

- Közös rendezvények egyetemekkel.
- Oktatások során népszerűsítés.
- NKE több karán szakkolégiumok.
- Tehetséges hallgatók megjelenése előadóként, pl. a szakmai versenyeken kiváló eredményt elérők számára.
- Szakmai diploma pályázatokon részvétel, jellemzően nem a HTE pályázatán, mert az nem alkalmas a szakosztályi témakörökhöz.
- Konferenciák után lehetőségek adása a hallgatóknak kötetlen beszélgetésekre az előadókkal. Szakkolégiumi délutánok a konferenciákon.

Kapcsolatrendszer, Reklám

- Ki kell tudni nyitni a kapukat.
- Cégek szakembereinek meghívása előadónak.
- Előadások a társszervezeteknél: ITBN, ICT NMHH, DE, PTE, NYE, 7P, MCC, Infotér.
- Események kölcsönös megjelenése: Kiberhónap, ISACA, NKI, 7P, WitSec, ITBN, BM-államtitkárság több HTE-szakmai műhely, több egyetem felületei.
- Szakmai konferenciák megjelenése a helyi sajtóban („Kiberlázban a város 2 hétig” by Pécs alpolgármestere).
- Állami, Egyetemi, Városi, Cég, Hatósági, Szakmai vezetők minden alkalommal elfogadják a felkérést, és el is jönnek, így a „nagy nevek” is reklámozzák a HTE-et és az EIVOK-ot.
- Facebook megjelenés jellemzően saját, néha egyesületi szinten.
- Saját HTE url: www.hte.hu/eivok

Debrecen Modell, a Win-Win

- Források szükségesek a szakmai eseményekhez
- A ráfordítások jelentős része nem volt látható érzékelhető a HTE számára, mert azokat közvetlen kapják a szakmai műhelyek:
 - Helyszín,
 - Előadói technika + technikusok,
 - Hangosítás + technikusok
 - Videótechnika + technikusok
 - Videók vágása,
 - Helyben támogatók biztosítása jellemzően diákmunkások,
 - Vendégek ellátása,
 - Szállás,
 - Regisztrációs felület és rendszer,
 - sok millióba kerül egy konferencián.
- A szakmai konferenciák bevételek - ráfordítások = **eredményét 50%-ban a szakosztály fel tudja szabadon használni.**
- Javaslat ehhez a „*minikonferencia*” szó mellőzése mert egy 200-300-400- 500+ fős eseményt nem lehet így hívni akkor, amikor az év eseménye a társaságon, egy városban.
- Jogi tagok (EIVOK 5 db) **bevételének 50%-a szabadon felhasználható.**
- Egyéni tagok esetében ilyen jelenleg nincs, de ez is a win-win elem lehetne!?

Üzleti együttműködés

- Szakmai együttműködésen alapuló tagság, érdeklődő kör
- A szakmai eseményekhez forrásra van szükség
- Magas szintű szakmai rendezvények + elegendő forrás = fejlődő HTE
- Üzleti konstrukciók a forrásszerzéshez:
 - A szakmai konferenciák bevételek - ráfordítások = **eredményét 50%-ban a szakosztály fel tudja szabadon használni.**
 - Szakosztály által szervezett jogi tagok **bevételeinek 50%-a szabadon felhasználható.**
 - Céges kapcsolatoktól érkező nem pénzbeli támogatások
 - Egyéni tagok esetében is win-win konstrukció kidolgozása!?
- Szakosztályi szakmai lead – elnökségi üzleti támogatás



**Köszönjük a megtisztelő
jelenlétet és figyelmet!**

<https://www.hte.hu/eivok>